

愛媛県よろず支援拠点 実践セミナー 8月22日

顧客心理の活かし方・始め方

お客さんは 知ってもらいたがっている！！

8名程度募集



愛媛県よろず支援拠点 飯尾 渉 コーディネーター

<講師プロフィール>

2005年にマーケティングデザイン・コンサルタントとして開業。
ワクワク系マーケティングを実践し、消費者の心理に寄り添った販促
手法を助言。愛媛県よろず支援拠点では、経営とデザインの両方が
わかるコーディネーターとして、県内中小企業事業者の悩みに対応。

聴講
無料

お待ちしております

日時

平成29年 8月22日(火)

- ◆講座 13:30~15:30 (13:00開場)
- ◆個別販促相談 15:40~ (要予約です)

会場

テクノプラザ愛媛2階小会議室

参加

無料 (筆記用具をご持参ください)

対象

- ・お客さんの気持ちを知りたい**社長さん**
- ・顧客離れが理解できない**販売担当さん**
- ・もっとお客と繋がりたい**事業主さん**

主催：愛媛県よろず支援拠点

(公益財団法人えひめ産業振興財団)

松山市久米窪田町 337-1 テクノプラザ愛媛内

TEL:089-960-1131

FAX:089-960-1105

E-mail : yorozu@ehime-iinet.or.jp

ホームページ : yorozu-ehime.com



(申込書は裏面にあります⇒)

顧客心理の活かし方・始め方

お客さんは 知ってもらいたがっている！！

セミナー申込票

お手数ですが、下記申込票に必要事項をご記入のうえ、
8月18日（金）までにFAX、又はメールにてお申込下さい。

事業所名	※起業前の方はこちらに○を付けてください→ ()	
業種	業 (具体的に) ※コンサルタント業、支援業の方はお申込みいただけません。	
所在地		
電話/FAX	TEL	FAX
メールアドレス		
受講者名 (役職)	()	
連名可→	()	
個別相談	希望する ・ 希望しない お申込み多数の場合は、ご希望に添えない場合がありますので、ご了承ください。	
相談内容		

愛媛県よろず支援拠点 担当:岡田 FAX:089-960-1105

ご記入いただきました内容につきましては、当財団による企業様支援およびセミナー参加受付のみに使用いたします。

電話:089-960-1131

E-mail : yorozu@ehime-iinet.or.jp

ホームページ : yorozu-ehime.com