

愛媛県よろず支援拠点 実践セミナー

～百選練磨のバイヤーが全国の商品と関わってわかった！～

三越伊勢丹マネージャーが教える、 ヒット商品のつくりかた

百貨店バイヤーだからこそわかる、地方発の売れる商品とは？！



株式会社三越伊勢丹
銀座三越 食品・レストラン営業部
計画担当マネージャー

畔田 隆弘 (くろだ たかひろ) 氏

<講師プロフィール>

1989年4月株式会社伊勢丹に入社。伊勢丹松戸店食品営業部・売出計画マネージャーに従事。その後、営業本部マーチャンダイジングマネージャーを担当する。その後、伊勢丹新宿本店食品営業部キッチンステージ・グロッサリーとしてバイヤーに従事し、2011年より銀座三越食品営業部にて計画担当マネージャーとして現在活躍中であり、銀座初の愛媛フェアを成功させた功績を持つ。

日時

平成28年11月14日(月)

◆研修／13：30～15：30 (13：00 開場)

◆個別相談会／15：45～17：00 (※先着申込3社、要事前予約)

会場

テクノプラザ愛媛 2階 研修室

参加費

無料 **先着申込 20 社まで**

対象

小売業、卸売業、製造業、
農林水産業、6次産業従事者ほか

主催：愛媛県よろず支援拠点

(公益財団法人えひめ産業振興財団)

松山市久米窪田町 337-1 テクノプラザ愛媛内

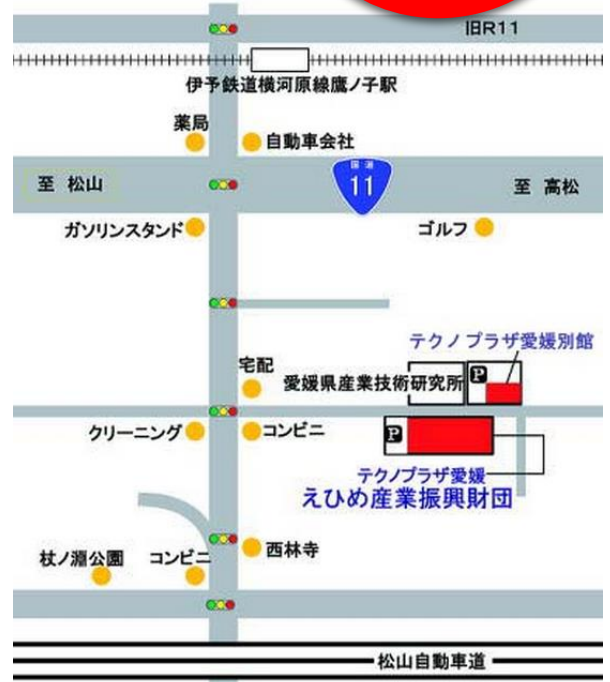
TEL:089-960-1131

FAX:089-960-1105

E-mail : yorozu@ehime-iinet.or.jp

ホームページ : yorozu-ehime.com

受講
無料



愛媛県よろず支援拠点 実践セミナー

三越伊勢丹マネージャーが教える、 ヒット商品のつくりかた

セミナー申込票

お手数ですが、下記申込票に必要事項をご記入のうえ、
11月10日（木）までにFAX、又はメールにてお申込下さい。

事業所名	※起業前の方はこちらに○を付けてください→ ()	
業種	業 () ↑差支えなければ、どのようなお仕事か、具体的にお書きください。	
所在地		
電話/FAX	TEL	FAX
メールアドレス		
受講者名（役職）	()	
連名可→	()	
	()	
個別相談	希望する ・ 希望しない お申込み多数の場合は、ご希望に添えない場合がありますので、ご了承ください。	
相談内容		

愛媛県よろず支援拠点 担当:岡田 FAX:089-960-1105

ご記入いただきました内容につきましては、当財団による企業様支援およびセミナー参加受付のみに使用いたします。

電話:089-960-1131

E-mail : yorozu@ehime-iinet.or.jp

ホームページ : yorozu-ehime.com