

初対面で失敗しない 営業マンの好感度UP！セミナー

営業することに抵抗意識を感じていませんか？
営業の成功の秘訣は第一印象です！視覚的なものと会話の組み合わせで
第一印象の好感度は上げられます！

◆第一部 ～会話編～ 信頼を築く営業コミュニケーション技術



岡本 陽 愛媛県よろず支援拠点 チーフコーディネーター

<講師プロフィール>

中小企業診断士。IT ベンダーで運営管理者、営業、プロジェクトマネージャーを経験後、BtoB の営業アウトソーシング会社に勤務し、営業担当者の育成、チーム管理、社員教育に携わる。現在は独立し、経営コンサルタント事務所の代表を務める。得意分野は、社内の情報システム構築、セキュリティ体制の構築、営業社員の教育を含む営業体制の改善。

◆第二部 ～視覚編～ 好感度をあげる第一印象の作り方とは



保住 和枝 愛媛県よろず支援拠点 コーディネーター

<講師プロフィール>

1級色彩コーディネーター、IT コーディネーター。経理業務、パソコンインストラクター、DTP、Webディレクションなど多種類の業務経験をもつ。実務経験を活かし、自計化、資金繰り改善、経営改善、SNS 活用、Web 構築、色彩効果活用による販促提案、Excel を活用した業務効率化などの支援を行う。似合う色を主体とした外見のブランディングでは 3000 人以上の実績をもつ。

日時

平成29年 8月12日(土)

- ◆ 第1部 会話編 10:00～12:00 (9:30 開場)
- ◆ 第2部 視覚編 13:30～15:30 (13:00 開場)

会場

愛媛県松山市久米窪田町 337-1
テクノプラザ愛媛 2階 会議室 A

参加費

無料

対象

※営業担当者向けです

- ・法人営業されている方
- ・自分の営業スタイルを見直したい方
- ・営業成績が伸び悩んでいる方
- ・初対面の営業が苦手な方

主催

公益財団法人えひめ産業振興財団
(愛媛県よろず支援拠点)

TEL:089-960-1131 FAX:089-960-1105

E-mail : yorozu@ehime-iinet.or.jp

ホームページ : yorozu-ehime.com

受講
無料



(申込は、裏面をご覧ください⇒)

初対面で失敗しない 営業マンの好感度UP！セミナー

実践セミナー申込票

お手数ですが、下記申込票に必要事項をご記入のうえ、
8月9日(水)までにFAX、又はメールにてお申込下さい。

事業所名	※起業前の方はこちらに○を付けてください→ ()	
業種	業 () ↑差支えなければ、どのようなお仕事か、具体的にお書きください。	
所在地		
電話/FAX	TEL	FAX
メールアドレス		
受講者名(役職)	()	
連名可→	()	
	()	
個別相談	希望する ・ 希望しない 個別相談は別日設定となります。日程は後日ご連絡の上調整いたします。	
相談内容 (本件外の経営に関する相談でも構いません)		

愛媛県よろず支援拠点 担当:岡田 FAX:089-960-1105

ご記入いただきました内容につきましては、講師のほか、当財団による企業様支援及び参加受付のみに使用いたします。

電話:089-960-1131

E-mail : yorozu@ehime-iinet.or.jp ホームページ : <http://yorozu-ehime.com/>