

入門編

愛媛県よろず支援拠点 実践セミナー

海外取引がうまくいく！ 初めての取引を成功させる3つのポイント

商慣習の違う海外取引の不安は、代金回収や輸送など、想定外のリスクです。
トラブルに巻き込まれない、スムーズな決済方法等、**貿易実務のプロ**が具体策を
交えながら、**失敗しない秘訣**をわかりやすく解説！

先着10社



愛媛県よろず支援拠点

合田 賢史 コーディネーター

<講師プロフィール>

中小企業診断士/ジェトロ認定貿易アドバイザー試験合格者：大手重機械メーカーで10年以上海外調達・海外輸送、中小食品機械メーカーで10年以上海外営業を担当。出張で訪れた国は20か国以上にのびります。中小企業で実際に海外展開に取り組んだ実績を強みとし、業務の中で修得した知見に基づき、業種を問わず、中小企業様に寄り添った支援をさせていただいています。

日時

平成30年 3月14日(水)

◆セミナー／13：30～15：00（13：00開場）

◆個別相談会／15：15～17：00（※先着申込3社、要事前予約）

受講
無料

会場

テクノプラザ愛媛 2階 会議室A

参加費

無料

対象

- ① ネットで国内取引を行っている方
- ② 本業があって、海外ECサイトを立ち上げてみたいと考えている方
- ③ まだ具体的ではないが、将来、海外展開を考えている方

※ ECとは、ネットを使った商取引のこと

主催：愛媛県よろず支援拠点

（公益財団法人えひめ産業振興財団）

松山市久米窪田町 337-1 テクノプラザ愛媛内

TEL:089-960-1131

FAX:089-960-1105

E-mail : yorozu@ehime-iinet.or.jp

ホームページ : yorozu-ehime.com



（裏面をご覧ください⇒）

[入門編] 海外取引がうまくいく！

初めての取引を成功させる3つのポイント

セミナー申込票

お手数ですが、下記申込票に必要事項をご記入のうえ、
3/9(金)までにFAX、又はメールにてお申込下さい。

事業所名		
業種	業 () <small>↑差支えなければ、どのようなお仕事か、具体的にお書きください。</small>	
所在地		
電話/FAX	TEL	FAX
メールアドレス		
受講者名(役職)	()	
連名可→	()	
	()	
個別相談	希望する ・ 希望しない <small>お申込み多数の場合は、ご希望に添えない場合がありますので、ご了承ください。</small>	
相談内容		

愛媛県よろず支援拠点 担当:岡田 FAX:089-960-1105

ご記入いただきました内容につきましては、当財団による企業様支援およびセミナー参加受付のみに使用いたします。

電話:089-960-1131

E-mail : yorozu@ehime-iinet.or.jp

ホームページ : yorozu-ehime.com