

愛媛県よろず支援拠点 実践セミナー H30. 2月26日

小さなお店が大手資本に負けないために！
**小売店主なら絶対に
知っておくべき、
お客さん心理から売上
を組み立てる方法！！**

最少2名以上で開催！



CUSTOMER JOURNEY

県内の小売店主さんへ
このセミナーは、お客さんの心に寄り添って、
商品売り込まずに、いまのお店の流れを変える
ための2時間です！

《講師》
愛媛県よろず支援拠点 コーディネーター
飯尾 渉 (いいおわたる)

聴講
無料

日時

平成30年2月26日(月)

◆13:30~15:30 (13:00 開場)

会場

テクノプラザ愛媛 2階 会議室A

参加

無料 (筆記用具をご持参ください)

対象

- ・お客さんと絆を深めたい店主さん
- ・DMや販促に疲れた店舗経営者さん

主催：愛媛県よろず支援拠点

(公益財団法人えひめ産業振興財団)

松山市久米窪田町 337-1 テクノプラザ愛媛内

TEL:089-960-1131

FAX:089-960-1105

E-mail: yorozu@ehime-iinet.or.jp

ホームページ: yorozu-ehime.com



(申込書は裏面にあります⇒)

店主さんなら絶対に知っておくべき、 お客さん心理から売上を組み立てる方法!!

セミナー申込票

お手数ですが、下記申込票に必要事項をご記入のうえ、
2月7日（火）までにFAX、又はメールにてお申込下さい。

事業所名	※起業前の方はこちらに○を付けてください→ ()	
業種	業 (具体的に) ※コンサルタント業、支援業の方はお申込みいただけません。	
所在地		
電話/FAX	TEL	FAX
メールアドレス		
受講者名 (役職)	()	
連名可→	()	
個別相談	希望する ・ 希望しない お申込み多数の場合は、ご希望に添えない場合がありますので、ご了承ください。	
相談内容		

愛媛県よろず支援拠点 担当:岡田 FAX:089-960-1105

ご記入いただきました内容につきましては、当財団による企業様支援およびセミナー参加受付のみに使用いたします。

電話:089-960-1131

E-mail : yorozu@ehime-iinet.or.jp

ホームページ : yorozu-ehime.com